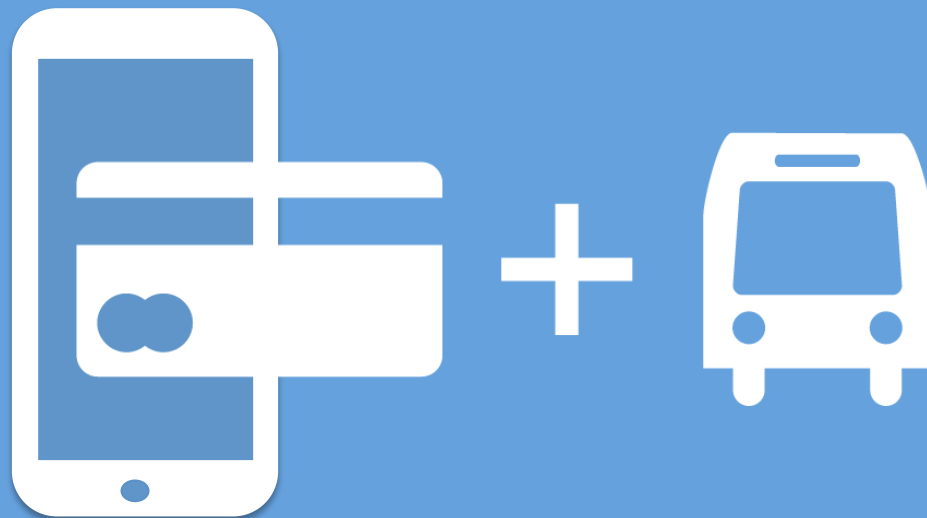


EMV, Payment Gateway e TPL: è possibile essere autonomi risparmiando?



Alcune premesse

Da una prospettiva di "stato di salute" del TPL

- l'Italia non è UK
- Londra non è comparabile a nessuna grande città Italiana da sola (68.000.000 £ di invest.)
- visto la situazione generale del TPL in Italia dobbiamo puntare a soluzioni

COST-EFFECTIVE / LOW-COST



Come?

Affidandosi a piattaforme comuni per sfruttare economie di scala.

Per esempio sulla componente di *Payment Gateway /GT* che è il cuore di un sistema di *ticketing EMV C-less*.

Senza rinunciare alla titolarità e al controllo della piattaforma stessa.



Chi?

1 player Italiano leader, gestisce tecnicamente, attraverso il proprio Payment Gateway, il 75% delle transazioni con carta (CC e Bancomat) in Italia e il 90% delle transazioni on-line.

Ha come clienti oltre 200 "Large Corporate" in 12 paesi Europei + USA.

Primo provider al mondo a certificare la propria tecnologia sul Point-to-Point Encryption (P2PE).



Alcuni clienti



N&TS e Movincom

Movincom è il partner strategico di N&TS sul mobile (stesse caratteristiche di indipendenza, laicità, apertura).

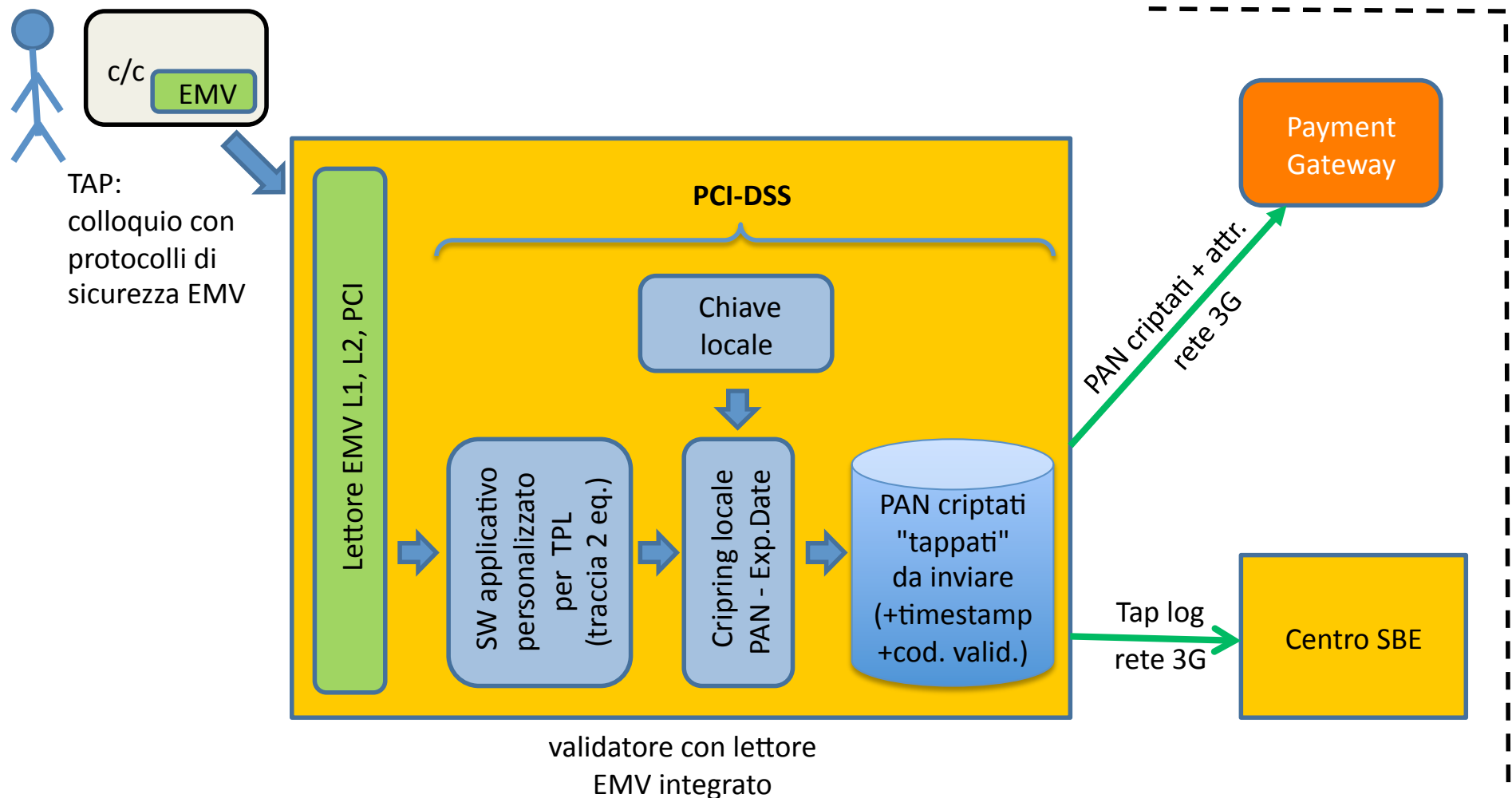
Bemoov è il circuito di Mobile Payment scelto da N&TS come tecnologia di riferimento per la propria piattaforma.

la piattaforma Bemoov ha a disposizione un'istanza completa della tecnologia N&TS.

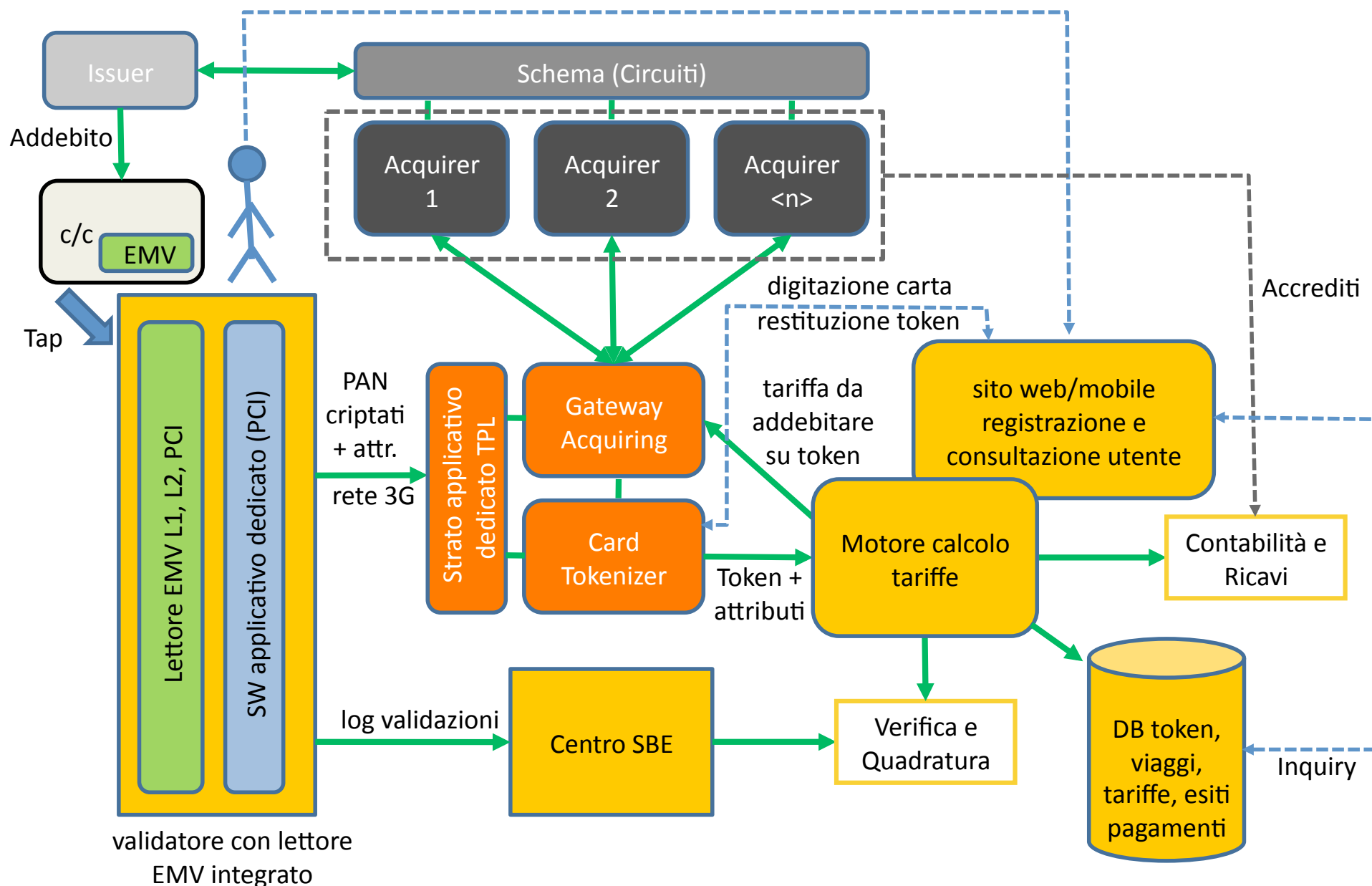
N&TS ha delegato Movincom per le iniziative innovative su PA e mobilità (es ticketing c-less per il mondo TPL).



Modello: zoom su Front-End



Modello: zoom su Back-Office



Benefici per la TPL

Autonomia della TPL: Payment Gateway "proprio" (titolarità, configurazioni, business rules).

Abbattimento costi piattaforma (possibilità utilizzo piattaforma comune).

Riduzione costi commissionali dal 15% al 25% grazie al multi-acquiring.

